

CFGS de GESTIÓ DE VENDES i ESPAIS COMERCIALS

Competència general:

La competència general d'aquest títol consisteix en gestionar les operacions comercials de compravenda i distribució de productes i serveis, i organitzar la implantació i animació d'espais comercials, segons criteris de qualitat, seguretat i prevenció de riscos, aplicant la normativa vigent

Durada:

La durada és de 2.000 hores (1.650 en un centre educatiu i 350 en un centre de treball) distribuïdes en dos cursos acadèmics.

L'alumnat pot realitzar pràctiques en empreses estrangeres dins del programa europeu de mobilitat Erasmus+.

Mòduls professionals:

- Aparadorisme i disseny d'espais comercials
- Gestió de productes i promocions en el punt de venda
- Organització d'equips de vendes
- Tècniques de venda i negociació
- Polítiques de màrqueting
- Màrqueting digital
- Gestió econòmica i financera de l'empresa
- Logística d'emmagatzemament
- Logística d'aprovisionament
- Investigació comercial
- Anglès
- Projecte de gestió de vendes i espais comercials
- Formació i orientació laboral
- Formació en centre de treball

Sortides professionals:

- Cap de vendes
- Representant comercial
- Agent comercial
- Encarregat/da de botiga
- Encarregat/da de secció d'un comerç
- Merchandiser
- Coordinador/a de comercials
- Supervisor/a de telemàrqueting
- Aparadorista comercial
- Dissenyador/a d'espais comercials
- Responsable de promocions punt de venda
- Especialista en implantació d'espais comercials

Per més informació:

Riera de Cirera, 57

08304 – Mataró

Telèfon: 937414203

iesthodicodina@xtec.cat

www.iesthodicodina.cat

